

施術所 経営安定ツール



整骨院の経営が安定している状態とは？

収益と支出のバランスが取れ、持続的に利益を確保できる状況

01



適正な利益率確保

02



労働分配率適正化

03



安定した患者確保

01



適正な利益率確保

01 適正な利益率確保

A. 営業利益率が3.6%以上ある状態

接骨院の売上高経常利益率が3.6%ある場合…

接骨院の売上高経常利益率が10%～15%ある場合…

**安定経営を目指す場合、
営業利益率で10～15%を目指す和良好的とされています。**

(引用：日本政策金融公庫)

営業利益率の計算式...

$$\text{売上高経常利益率 (\%)} \\ = \left(\text{経常利益} / \text{売上高} \right) \times 100$$

02



労働分配率適正化

労働分配率とは？

人件費が売上に占める割合を示す指標です

**整骨院業界では、
労働分配率が40%前後が一般的**

※給与や待遇を維持しつつ、30～35%に抑えることが望ましい。

営業利益率の計算式...

$$\text{労働分配率(\%)} \\ = \text{人件費} \div \text{付加価値} \times 100$$

03



安定した患者確保

03 安定した患者確保

新患者数やリピート率などのKPI（重要業績評価指標）を設定した後が重要です
定期的にモニタリングすることで、患者数の安定を図ります。

**月間新患
20人以上**

**リピート率
90%以上**

※保険診療だけでなく、自費診療メニューを導入することで収益の多様化と単価の向上が期待できます。
自院のコンセプトを明確にし、ターゲット層に響く自費診療メニューを開発することが重要です。

Q 整骨院の運営で課題を抱えていますか？



殆どの方が集客の課題を抱えており、弊社では様々な問題点解決に貢献します。

弊社サービス利用後業務改善事例

事務工数のタスク完了にかかる時間が削減され自院の集客に集中！



あなた専用
コンシェルジュ

私たちに解決できる事

施術や経営・運営にかかわるお悩みは私たちにお任せください

サービス名	内容
開業相談	あなたのお悩みに沿って必要な手続きを完全無料で提供
療養費請求代行	入金管理・療養費請求・保険者対応 ※レセプト用紙無料で他社よりお手頃かつシンプルで続けやすい設計
コンサルティング スタッフ研修	運営の中で請求単価のご相談等 ご要望に合わせてお見積りいたします
レセコン	クラウド型レセコン
同意書支援	あはき施術向けサービス



利用特典

こちらの資料からお問い合わせいただいた方限定
魅力的な特典をご利用いただけます！

特典内容

相談無料

あなたのお悩みに沿ったご相談から問題解決します！

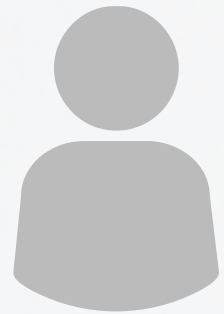
月会費3か月無料

このお問い合わせからご契約いただいた方限定で
月会費3か月分無料でご利用いただけます



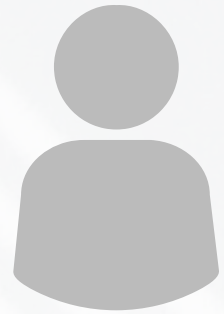
お客様の声

お客様からいただいた声をご紹介します。



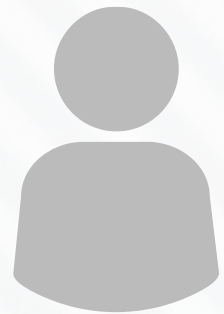
レセコンを使ってから、仕事が効率的に進むようになりました。特にスケジュール機能のおかげで、タスクの優先順位を的確に決定できるようになりました。

利用サービス：レセコンサービス 津田沼北口鍼灸整骨院 院長 前田 真希



昔から開業志望でした。医師と連携できるかやどのように連携すればよいかで悩んでいて、契約後は同意書の問題が解決した事が一番うれしかったです。

利用サービス：同意書支援サービス のなか鍼灸整骨院



請求代行だけでなく、たくさんのごことをサポートしてくれます
機械関係、融資関係は特に助かった。

利用サービス：開業サービス ヒロ接骨院



一般社団法人

全国統合医療協会

INTEGRATED MEDICINE ASSOCIATION OF JAPAN

**施術をスマートにする相談所
あなたのそれに応えたいから**